



売る者の幸福とは、

## 【販売・マーケティング：経営改革】セミナー 25年間で4000件の取材・指導歴！「商業界」元編集長のご提案

逆境に負けない繁盛へのヒント…「ありがとう」があふれる店の実践！

# アフターコロナの時代に… 売れているお店の繁盛する法則

～苦難時代に、あなたの店を繁盛に導く“羅針盤”～

人口増加、経済拡大を前提とした成功法則はもはや過去のもの…。新型コロナウイルス感染症が私たちを襲いました。消費意識や生活様式は一変し、今までのルール上でいくら頑張っても明るい未来には、なかなかたどり着けません。これまで、企業規模の大きさは強さの証明でした。しかし、今、大きさは強さではなくなりました。企業活動において小さく弱いけれども変化に対応できた企業が生き残ります。では、どのような法則に則って変化の時代を生き抜けばいいのでしょうか。本セミナーではこれまでの成功法則とされてきた4Pに代わる「新しい4P」を、実践事例を交え解説し、小さな店や企業が社会に役立ちつつ継続成長するための「繁盛の法則」を提案します。

**日 時** 令和4年10月7日(金)  
14:00～16:15

**場 所** 函館商工会議所 3階会議室  
(函館市若松町7-15)

**定 員** 30名(先着順) **受 講 無 料**

**【主な講座内容】**(14:00～16:00 笹井 清範 氏)  
はじめに… 明日のヒントは今日の事実の中にある  
① PHILOSOPHY 商いの「哲学・理念」を確立する  
② STORY-RICH PRODUCT 「物語性豊かな商品」をつくる  
③ PERSONALITY あなたらしい「個性・人柄」を磨く  
④ PROMISE お客様との「約束」を果たし、「絆」を結ぶ  
★ 愛される商人の10の心得

業種業態は不問です！

### 講 師 紹 介

商い未来研究所代表／「商業界」元編集長  
一般財団法人食料農商交流協会理事

ささい きよの  
**笹井 清範 氏**



1964年生まれ、東京都出身。立教大学法学部卒業後、新聞社を経て、1991年株式会社商業界入社。商業界編集部員として現場へ赴き、2007年より編集長。小売業から飲食・サービス業、卸売業、農業、製造業まで幅広い企業規模・業種を取材。その数は25年間で4000社を超える、そこに共通する“繁盛の法則”的な体系化をライフワークとする。  
2020年、商業をはじめ事業に関わる人たちへの支援を目的に、「商い未来研究所」設立。

### 【カリキュラム】

- 第1部 14:00～16:00 売れているお店の繁盛する法則  
講師：笹井 清範 氏
- 第2部 16:00～16:15 日本公庫函館支店からお役立ち情報

下記申込用紙にご記入の上、FAXにてお申込み下さい  
☞ 函館商工会議所 経営支援課  
TEL:23-1181 ☞ FAX:27-6192

- 参加者はマスク着用、アルコール消毒にご協力をお願いします
- 当日に発熱や咳が出る方は参加をお控え下さい
- 新型コロナウイルス感染拡大状況により、延期・中止する場合がございますので、ご了承下さい

共催 函館商工会議所・日本政策金融公庫函館支店

令和4年10月7日(金) 「売れているお店の繁盛する法則」セミナー参加申込書 ※切り取らずにFAXして下さい

函館商工会議所行(FAX 0138-27-6192)

申込日：令和4年 月 日

事業所名			
所在地			
TEL/FAX	TEL	FAX	受講者名

★ご記入いただいた情報は、本セミナーの運営以外の目的で使用することはありません。当所から連絡が無い限り受講可能ですので当日は直接会場までお越し下さい