

日時

9/2 14:00-16:00

会場

ホテルグランテラス帯広

帯広市西1条南11丁目2番地

セミナー 概要 本セミナーでは、お客さまが「新規来店する」、「リピートする」、「より多く購入する」 ポイントをお客さま目線で考え、コストをかけずに明日から取り組める手法を、事例を交え ながら紹介します。

- ☑ 新規客が入りやすいお店づくり
- ☑ リピート客を増やすためのポイント
- ☑ 接客レベルアップの手法
- ☑ 購入金額を増やす店内プロモーション

講師

中村 佳織 氏 株式会社リフェイス 代表取締役

<講師プロフィール>

関西学院大学文学部卒業後、株式会社CDG入社、セールスプロモーションの企画営業職、営業部次長職、マーケティング部次長職を経て、2010年中小企業診断士資格取得。2011年 reface を創業、2016年に法人化し現在に至る。小売りサービス業のプロモーション・販売強化支援、創業支援、行動観察による営業強化を中心にセミナー、研修、個別コンサルティングを行っている。中小機構や関西の産業活性化センター、商工会議所など複数の中小企業支援機関において経営アドバイザーを務めている。



主催:日本政策金融公庫帯広支店国民生活事業

後援:(公財)北海道生活衛生営業指導センター、帯広商工会議所、十勝信用組合、

FAX 0155-22-9204

※番号のお間違いにご注意ください。

「経営課題解決セミナー」参加申込書

開催日 9月2日(月) 申込締切 8月28日(水)

お申込みは、FAXで承っております。下欄をご記入いただき、この用紙をそのまま送信してください。

| 甲込日 | 年 月 日 | | | |
|---|--------------------------|-------|-----------|-----|
| (ふりがな) 氏名 | 生年月日:大・昭・平 | 年 月 日 | 性別 | 男・女 |
| (ふりがな) | | | | |
| 会社名・屋号 | | | | |
| 住所 (営業所) | 〒 | 業種 | | |
| 電話番号 | (営業所) - (携帯) - | 業歴 | | 年 |
| 予約制個別融資相談会(いずれかにチェックをお願いします。) □ 希望する | | | | |
| ※日本公庫からご連絡のうえ、お日にちを調整させていただきます。 □ 希望しな | | | よい | |
| 今回のセミナーを何でお知りになりましたか?(あてはまるものを一つお選びください) | | | | |
| □日本政策金融公庫 □生活衛生同業組合・生活衛生営業指導センター等 □商工会議所等 | | | | |
| □ホームペ- | -ジ(ネットで検索) □新聞・雑誌 □知人・友人 | □その他(| |) |

- ※定員になり次第、お申込みを締め切らせていただきます。定員を超えた場合は、お電話でご連絡を差し上げます。当方から連絡がない場合、申込受付は完 了しておりますので、直接会場までご来場ください。
- ※ご記入いただきましたお客様の情報は、次の利用目的のみに使用させていただきます。 ①本セミナーの実施、運営 ②アンケート実施等による調査・研究及び参考情報の提供

<プログラム>

【第1部】基調講演 (14:00~15:30)

~お客さまに選ばれるお店づくりのポイント~ 講師 中村 佳織 氏

(株式会社リフェイス 代表取締役)

【第2部】経営お役立ち情報(15:30~15:40)

【第3部】交流会(15:40~16:00)

講師、参加者の皆さまとの情報交換の 場としてご活用ください。

<セミナー会場のご案内>



日本政策金融公庫 帯広支店 国民生活事業 (担当:青山、古川)

TEL: 0155-24-3525