

～少子高齢化社会に対応した売上獲得マーケティング～

売上アップ・顧客獲得のノウハウ

少子高齢化過疎化が進む中、売上を上げる手法としては、「差別化」を図ることが肝心です。

専門家が「時代に対応した経営手法」など差別化の回り方をわかりやすく講義いたしますので、是非この機会にご参加ください。



日 時 **平成29年10月4日(水)** 午後2時～午後3時30分

場 所 栗山商工会議所会議室

内 容 ・第一部「売上アップ・顧客獲得のノウハウ」講演

〔講師〕 たかまさ経営総研 代表 高田 雅文 中小企業診断士

・第二部「公庫融資の活用方法について」解説

〔講師〕 日本政策金融公庫札幌北支店 深澤 明行 融資第二課長

申 込 下記申込書に必要事項記入の上、生活衛生営業指導センターへ

9月27日(水) までにFAXでお申込み下さい

主 催 (公財) 北海道生活衛生営業指導センター

〒060-0042 札幌市中央区大通西16丁目2 TEL 011-615-2112

共 催 栗山商工会議所・くりやま駅前通り商店街協同組合

日本政策金融公庫札幌北支店

経営安定セミナー【売上アップ・顧客獲得のノウハウ】申込書

事業所名		出席者名	
住 所			
電話番号			
F A X			

※ご記入いただいた内容は、指導センターからの各種連絡・情報提供のために利用することがあります。

指導センターFAX番号 : 011-615-2113